

**価格交渉は待ったなし！**

# 社員を守る賃上げ実現セミナー

エネルギー価格や物価の高騰が続く中、「賃上げ」はもはや避けて通れない企業の存続に直結する喫緊の課題です。コスト増分を適切に価格転嫁できず「単価は据え置き」のままでは、社員を守るための「防衛的賃上げ」すら困難であり、多くの事業者が打開策を模索されているのではないでしょうか。

本セミナーでは事業環境変化に対応し「価格交渉」や「価格転嫁」の必要性を再確認するため「販売価格の適正化」や「仕入れ価格の見直し」に向けた具体的な交渉術やポイントについて事例を交えて解説します。物価高騰の難局を乗り切り、利益体質へ転換しましょう。

## セミナーカリキュラム

- 1、人材確保と定着のための『戦略的賃上げ』とは？
- 2、適正な利益を確保する『価格転嫁』と交渉の基本
- 3、取引適正化への心構え
- 4、交渉準備の7ステップ  
状況の把握、目標の設定、交渉シナリオの作成 等
- 5、交渉実践の7ステップ（事例紹介）  
本音を引き出す傾聴法、交渉戦術・心理交渉術 等
- 6、賃上げ原資を確保するための価格転嫁・交渉の極意

## 講師プロフィール

(株)ビジネス交渉戦略研究所  
代表取締役  
ビジネス交渉コンサルタント®

いこま まさあき  
**生駒 正明 氏**



1986年慶應義塾大学商学部卒業。同年丸紅株式会社に入社。国内外で約1万件の交渉に携わる。33年間の商社勤務を経て独立。総合商社の現場で培った交渉力に心理学的アプローチを加えた独自の「交渉準備の7ステップ」を体系化。交渉力強化により、企業の売上アップ・利益改善を実現するビジネス交渉の研修やコンサルティングを展開中。  
商社時代にライセンスを取得した元プロボクサーでもある。主な著書に『ビジネス交渉力の鍛え方』(セルバ出版)など。

**日 時**

**令和8年1月15日(木) 14:00 ~ 16:00**

**会 場**

**長野商工会議所篠ノ井支所（長野市篠ノ井布施高田 895-1）**

(駐車場に限りがございます。公共交通機関をご利用ください。)

**受講料**

**無料 定 員 30名** (定員になり次第締め切らせて頂きます。)

**対 象**

**中小・小規模事業者** (会員・非会員問わず)

**申込方法**

①右記二次元コードまたは長野商工会議所 web サイト（セミナー・講習会）の専用フォームからお申込みください。

②下記受講申込書に必要事項をご記入の上、FAXにてお申込みください。



**主 催／お問合せ先**

長野商工会議所中小企業支援センター（篠ノ井支所経営支援課）(担当：長田)

TEL : 026 - 292 - 0808 FAX : 026 - 293 - 9635

FAX: 026 - 293 - 9635 長野商工会議所篠ノ井支所 行 社員を守る賃上げ実現セミナー申込書 申込締切日：1月8日（木）まで

事業所名	業種		会員・非会員
※いずれかに○印をしてください。			
所在地	TEL		
	FAX		
	E-mail		
受講者名	(歳)	受講者名	(歳)

※本申込書にご記入いただいた個人情報につきましては、本セミナー開催における本人確認、参加者名簿作成およびセミナーに関する連絡の目的にのみ使用いたします。