

目的意識を高め成果を出す営業を目指してステップアップ

営業力強化セミナー

期待できる

効果

- ◆ 男性と女性のお客様の違いを理解したセールストークを身につけられる
- ◆ アプローチ、メリットピックアップ、クロージングなどの営業・販売に役立つスキルを習得できる

講師

かみ おか み や こ
上岡実弥子氏

株式会社 キャラウィット
代表取締役
中小企業診断士



長野県伊那市生まれ。学習院大学卒業後、雪印ドール(株)マーケティング部、(株)日経スタッフ派遣社員等を経て、中小企業診断士取得。神奈川県横浜市で(有)レッツを設立(取締役社長)、その後(株)キャラウィットに組織変更(代表取締役)。著書に「ジミベン! (ジーオー企画)」「女性のための経営がわかる本(信濃毎日新聞社)」「社内コーチング導入マニュアル(同友館)」等多数。「Domani(小学館)」「日経Smart Woman」「ビジネスジャッジ(テレビ朝日)」等マスメディアにも登場。

営業力はその会社の業績を左右することから、益々現場担当者の力量が問われます。とりわけ、お客様との信頼関係に基づく折衝、交渉力はその成果の良し悪しを決めます。本セミナーでは、訴求力(セールストーク)の基本を活かした折衝、交渉の進め方を学び身につけることを目的とします。是非この機会に御参加ください。

講座内容

1. 男性脳・女性脳 男女の言動の違い
2. 営業・販売に活かす
 - ① 男女の購買行動
 - ② 営業・販売のポイント

- 事前にお電話にて定員の空き状況をご確認の上、
 - ① 下記申込書に必要事項をご記入の上、FAXでお申込みください。
 - ② 右記二次元コードまたは長野商工会議所webサイト(セミナー・講習会)の専用フォームからお申込みください。
- 受講料は、申込み後5日以内に下記口座へお振込みください(振込手数料は貴社にてご負担ください)。
【振込先】八十二銀行 七瀬支店 普通口座 289310 長野商工会議所講習会
ゆうちょ銀行 11140-16540641 長野商工会議所

開催日▶令和7年2月10日(月)

時間▶14:00~16:00

会場▶長野商工会議所会議室

(長野市七瀬中町276)※駐車場に限りがございます。

受講料▶会 員 2,200円 (消費税額:200円)

▶非会員 4,400円 (消費税額:400円)

※税込、適用税率10%

長野商工会議所 登録番号:T5100005001755

※お支払いいただいた受講料はお返してきませんので、予めご了承ください。

※上記受講料は受講者1名分の金額です。

定 員▶30名(先着申込順)



お問い合わせ/長野商工会議所 中小企業支援センター(担当:藤沢・小林) TEL 026-227-2428

FAX 026-227-2758

長野商工会議所 行き

営業力強化セミナー参加申込書

申込日/令和 年 月 日

事業所名	会員・非会員	所在地	
TEL		e-mail	
受講者氏名①		受講者氏名②	

※ご記入いただいた個人情報につきましては、本セミナー開催における本人確認、参加者名簿作成及びセミナーに関する連絡の目的にのみ使用いたします。